



Per la Divisione Field siamo alla ricerca di un/una:

Area Sales Manager

Inserito nella Direzione di Vendita Field, il nostro Area Sales Manager si occupa, sul segmento di clientela small-medium business, di formare ed addestrare gli Agenti della propria Area alla massima capacità di "vendere" il prodotto-servizio Lyreco, attraverso la divulgazione teorica e la dimostrazione operativa delle tecniche di vendita e delle metodologie Lyreco.

Coordinandosi con il proprio Regional Sales Manager, garantisce il raggiungimento degli obiettivi di sviluppo trimestrali/annuali definiti dalla Direzione Vendite Field per l'Area di competenza.

Il candidato ideale ha un'età compresa tra i 30 e 40 anni, possiede un titolo di studio di scuola media superiore e ha maturato esperienze in aziende multinazionali. Possiede una solida esperienza nella gestione di un team di vendita, con spiccate caratteristiche di Comunicazione, Organizzazione e Coordinamento fondate su una forte Autorevolezza personale e sulla capacità di Ispirare Entusiasmo e Motivazione nel Team di Persone assegnate.

Un buon piglio commerciale e la volontà di riconoscersi nei valori di Lyreco (Passione, Rispetto, Eccellenza, Professionalità), completano il profilo.

Requisito fondamentale è la residenza nell'area Triveneto.

Offriamo assunzione a tempo indeterminato (CCNL del Commercio), inquadramento e retribuzione in grado di soddisfare le candidature più qualificate, oltre ai benefit previsti per la posizione: auto aziendale, telefono cellulare, linea adsl e pc portatile.

Gli interessati ambosessi (L.903/77), possono inviare il loro curriculum, allegando l'autorizzazione al trattamento dei dati personali (DL. 196/2003), ai seguenti recapiti:

Lyreco Italia S.p.A. - Via XXV Aprile, 56 - 20040 Cambiagio (MI)

tel: 02/95944362- fax: 02/95345131 - e-mail: hr.italy@lyreco.com

